

# H i c h e m   A N S E U R



## ADRESSE

Hai Yasmine -Oran

## PHONE

**0552640522**

## EMAIL

Hichem.anseur@hotmail.com

## SITUATION

Marié

Père de deux enfants

**DISPONIBILITE:** Immédiate

## INFOS PERSONNELLES

- Une expérience professionnelle confirmée et des prises de responsabilités croissantes.
- Une capacité à animer, fédérer et motiver les équipes dans un souci de satisfaction totale du client.
- Management d'équipes pluridisciplinaires, pragmatisme, rigueur, adaptabilité et sens du relationnel.

## PROFESSIONAL EXPERIENCE

### RESPONSABLE REGIONAL OUEST / DISTRIBUTEUR PRODUITS PHARMACEUTIQUES

**Du JAN 2024 à ce jour:**

- Recruter, former et coacher les nouveaux collaborateurs.
- Piloter l'activité commerciale pour l'atteinte des objectifs
- Développement du portefeuille clients de la région.
- Assurer le reporting détaillé à la direction générale.
- Mettre en place les actions et les plans correctifs afin d'assurer l'atteinte des objectifs dans le cadre du budget alloué

### DIRECTEUR COMMERCIAL & MARKETING - GROUPE SALAH

**Du 2022 - 2023**

- Responsable des opérations commerciales et développement.
- Élaborer la stratégie commerciale & marketing.
- Développement des grands comptes.
- Piloter et coacher les équipes ventes.
- Étude marché et élaboration du plan d'action marketing.

### DIRECTEUR REGIONAL OUEST -GROUPE BRENNTAG /Alliance Chimie Algérie

**Du 2016 – 2022**

- Gestion de la direction régionale (Administration, commerciale et logistique)
- Mise en place du plan promotionnel marketing (segmentation, ciblage et positionnement) avec une politique de distribution et de prix.
- Responsable du développement des fonctions de ventes et des analyses des résultats et de la rentabilité.

### SALES AND DEVELOPEMENT MANAGER – GROUPE MAGNA

**Du 2012 – 2016**

- Mise en place de la structure commerciale « start-up », Recrutement, formation et coaching.
- Conduire des analyses affinées des ventes par région et par ville et instaurer les KPI.
- Développer la gestion des grands comptes

**TEAM LEADER – PHARMA-STRAT****Du 2006 – 2012**

- Animer, coacher et motiver une équipe de délégués médicaux et commerciaux et déterminer les objectifs
- Mettre en place les actions et les plans correctifs afin d'assurer l'atteinte des objectifs dans le cadre du budget alloué

**INGENIEUR DE LABORATOIRE – SACQEM LABORATOIRE****Du 2003 – 2006**

- Responsable des analyses microbiologiques et physico-chimiques.

**FORMATIONS & COMPETENCES**

- **2003 – USTOran**
- Ingénieur d'Etat en BIOTECHNOLOGIE
- **2015 – IDRH**
- DESS en MANAGEMENT
- **2014 – Ecole SELMANE**
- Diplôme en maintenance informatique
- **Logiciels :**
- SAP, SAGE, KB DEVELOPPEMENT, INTELLIX
- **Langues :**
- Arabe, Français & Anglais
- **Hobbies :**
- Randonnée, Musique andalouse et Cuisine.